

Data v péči

MHM[®]
Scientia est potentia

32 / prosinec 2013

Kam s tím ... ?

Životní cyklus diskového pole

Roadshow v rytmu afrických bubnů

MHM má nové partnery

Data v péči UCP

Ty máš ale starosti

Pan Upír a pan Vlkodlak

Martin Miloschewsky, MHM computer

Nejen pochyb, že pro většinu lidí jsou podstatní jiní lidé. To pochopila již americká psycholožka Lillian Moller Gilbrethová (1878–1972), která učila, že „za vším nutno vidět člověka“. Stejně tak to pochopil i Josif Vissarionovič Džugašvili, známý též jako Stalin, jenž prohlásil, že „není člověk, není problém“. Výsledky praktického naplnění myšlenek o důležitosti lidí se však u obou jmenovaných diametrálně lišily.

Mně a pravděpodobně i mnoha našim čtenářům se již mnohokrát potvrdilo přísloví, že „neobchodují firmy s firmami, ale lidé s lidmi“. I zde jde totiž vždy o vztah člověka s člověkem, a nikoliv právnícké osoby s právníckou osobou. Prostě a jednoduše: s člověkem, který je mi sympatický a kterému důvěřuji, uzavřu obchod snáze (a také raději), než s člověkem, který mi sympatický není, neboť mu zejména zpočátku obvykle i méně důvěřuji.

Důvěra mezi lidmi se ovšem buduje, vyvíjí a je vystavena mnoha zkouškám. A jako obvykle: buduje se obtížně, ztrácí lehce. Platí to stejně pro (obchodní) partnery, pro přátele a v neposlední řadě i pro kolegy v zaměstnání.

Nepochybně člověk může občas i zaslechnout, jak někdo říká: „K firmě Vlkodlak a Upír s.r.o. můžeme mít naprostou důvěru...“, což ovšem znamená jediné: Pan Upír a pan Vlkodlak a ostatní zaměstnanci zmíněné firmy se chovají vždy férově. Důležitá jsou slova „vždy férově“. Myslím totiž, že existuje přímá úměra, že pokud si důvěřují vzájemně pracovníci nějaké firmy (a vzájemně se podporují), pak celá tato společnost bude pro své obchodní partnery daleko důvěryhodnější, než když spolu tito lidé nejsou v duševním souladu.

Tedy jestliže chci rychle poznat, zda mohu důvěřovat novému obchodnímu partnerovi (firmě), nejraději bych se prošel po jeho provozech a kancelářích a pobavil se s lidmi. Nu, a pokud potkám spíše lidi spokojené a přátelské, je to první indikace toho, že společnost by mohla být i pro mě dobrým partnerem.

Prosím, přijďte se k nám do MHM podívat.

P.S.: Původně jsem chtěl psát o dvou zákonech, a to o zákonu č. 424/1991 Sb. a zákonu č. 418/2011 Sb. První je zákon o sdružování v politických stranách a v politických hnutích a zde jsem se dozvěděl (viz § 3), že strany a hnutí jsou právními osobami. Druhý zákon pak pojednává o trestní odpovědnosti právníků osob a řízení proti nim. Když jsem však o nich začal psát, uvědomil jsem si, že „za vším nutno vidět člověka“. A tak jsem napsal něco trochu jiného, než jsem měl původně v úmyslu.



Data v péči v novém

Poslední 31. vydání časopisu *Data v péči* nám zmizelo pod rukama než bys řekl švec. Časopis vydáváme pravidelně od roku 2006 a tak si to naše „mimino“ právem hýčkáme. Proto jsme se rozhodli dát mu nový kabát, aby byl stále lepší a lepší.

Děkujeme všem, kteří jakýmkoli způsobem spolupracují na časopisu.

MHM computer



OBČASNÍK

Vydáno: Prosinec 2013
neprodejné

Vydává: MHM computer a. s.

Kontakt:

U Pekáren 4, 102 00 Praha 10-Hostivař

Tel.: +420 267 209 111

Fax: +420 267 209 222

www.mhm.cz

redakce@datavpeci.cz

Grafická úprava: IDG Czech Republic, a. s.

Tisk: OMIKRON, s. r. o.

Registrace: ISSN 1803-604X

Ve spolupráci s časopisem
COMPUTERWORLD ve vydavatelství
IDG Czech Republic, a. s.

COMPUTERWORLD

Naše inovace snižují náklady a zvyšují produktivitu

Jan Jiskra, NetApp

Naše společnost NetApp je již více než 20 let známá inovacemi v oblasti ukládání a správy dat.

Naše produkty pomáhají zákazníkům ukládat, chránit a spravovat data, která jsou v jednadvacátém století bezesporu jednou z nejcennějších komodit pro většinu z nich. NetApp je v IT průmyslu znám také neustálým posouváním dnešních technologických limitů, takže zákazníci nikdy nemusí volit mezi dvěma zdánlivě protichůdnými přístupy, jako jsou úspora prostředků na jedné straně a schopnost technologie plnit jejich požadavky na straně druhé.

Vždy hledáme cesty, jak umožnit zákazníkům dělat věci, které se jim dříve zdály nepředstavitelné, a to rychlostí, která se zdála být nemožná. Zároveň v NetAppu dbáme, abychom si vybírali nejlepší technologické partnery, kteří nám umožní společně vytvořit nejefektivnější řešení optimalizovaná pro potřeby zákazníků, ať už se zabývají čímkoliv a kdekoliv. S našimi technologiemi zákazníci dokážou:

- redukovat plochu v datovém centru až o 50 %
- zvýšit využití diskové kapacity až o 200 % a zvýšit výkon storage systému až o 400 %
- dosáhnout až 166% návratnosti investic jako výsledek transformace datového centra.

Po celém světě jsme schopni nabízet

také naše služby a zákaznickou podporu, tak abychom mohli maximalizovat výhody, které zákazníci získávají koupí našich technologií. Chováme se tak, aby všechny naše zaměstnance i partnery sjednocoval jediný zájem – pomoci našim zákazníkům uspět.

Filozofie NetAppu a naše firemní kultura jsou součástí vize: Chceme být důvěryhodným partnerem, který vždy hraje podle pravidel fair-play, složité věci zjednodušovat, přizpůsobovat se potřebám zákazníků, pracovat jako jeden tým a být ve všem, co děláme, na špičce.

Rozhovor s Janem Jiskrou

Andrea Minaříková, MHM computer

Jak dlouho NetApp působí v České republice?

Společnost NetApp byla založena v USA v roce 1992. Začátky NetAppu v ČR se datují do doby zhruba před pěti lety, kdy firma postupně přešla od modelu řízení obchodu z vídeňské kanceláře přes přítomnost lokálních konzultantů až po založení lokální obchodní kanceláře. Naši pobočku tak dnes můžete najít v Praze na Pankráci, a to v ulici Na Strži 65.

V NetAppu jsme pyšní také na to, že díky hodnotám, které sdílíme, se pravidelně umísťujeme mezi nejlepšími světovými zaměstnavateli, což nám umožňuje získávat do týmu nejlepší IT talenty. V anketě World's Best Multinational Workplaces List 2012, která je největší studií svého druhu na světě, získal NetApp v minulém roce již podruhé v řadě třetí místo.

V roce 2013 se navíc v žebříčku 100 Best Companies To Work For, sestaveném časopisem Fortune, umístil na šesté pozici. Věříme, že tento úspěch s námi mohou sdílet i naši partneři a zákazníci.

NetApp je společnost, pro kterou je spolupráce s partnery naprosto klíčová. Partneři, ať už na technologické úrovni nebo v rámci prodejního kanálu, jsou součástí naší strategie.

Snažíme se, abychom našim partnerům nekonkurovali, a naopak společně s nimi vytváříme skutečnou přidanou hodnotu pro zákazníky.

Jak se NetAppu daří v ČR ve srovnání s ostatními pobočkami v Evropě?

NetApp je charakteristický tím, že dokáže růst i v nelehkých ekonomických časech, jaké v posledních letech prožíváme. Je to dáno především faktem, že naše technologie a filozofie „storage efficiency“ přináší reálné a prokazatelné úspory. Ani český a slovenský trh není výjimkou. I v loňském finančním roce se nám podařilo v rámci těchto trhů udržet dvojciferný růst. Z hlediska tržního podílu máme nicméně ve srovnání s našimi západními sousedy co dohánět. Třeba

Hitachi Unified Compute Platform

Roman Kalný, Hitachi Data Systems

Hitachi Unified Compute Platform (UCP) představuje konvergované infrastrukturní řešení, které se jako celek skládá ze serverů, diskových polí, síťové infrastruktury (LAN a SAN) a softwaru pro virtualizaci a management. Hitachi Data Systems nabízí dva typy konvergovaných infrastrukturních řešení – jak referenční, tak integrované.

Hitachi Data Systems je znám jako dodavatel prvotřídních datových úložišť pro bloková, souborová a objektová data, méně již jako dodavatel serverů (*Hitachi Compute Blade servery a Hitachi rackové servery byly popsány v minulém čísle časopisu Data v péči, č. 31/2013*).

Relativní novinkou v portfoliu Hitachi Data Systems jsou konvergovaná infrastrukturní (*Converged Infrastructure – CI*) řešení, která kombinují Hitachi blade servery a Hitachi disková pole s produkty dalších dodavatelů, jako jsou Brocade, Cisco, Microsoft, VMware, v jeden celek s názvem **Hitachi Unified Compute Platform (UCP)**.

Tato ucelená a integrovaná řešení jsou odpovědí na problém vznikající při nasazení standardních infrastrukturních řešení, kdy jednotlivé komponenty (servery, disková pole a síťové prvky, většinou od různých dodavatelů) je třeba nejdříve naplánovat a navrhnout, poté integrovat v jeden celek, přidat virtualizační vrstvu, otestovat vše s aplikacemi a případně i doplnit programové vybavení ještě před tím, než je možné kompletní řešení nasadit do provozu.

Průzkumy poradenské společnosti IDC ukázaly, že IT pracovníci stráví až čtvrtinu času a zdrojů právě při přípravě,

což je čas, který může být využit mnohem efektivněji. Možnou odpovědí je nasazení komplexního řešení od jednoho dodavatele, kdy se použijí předkonfigurované a certifikované elementy řešení, které jsou ověřené (validované) pro určitou aplikaci (Microsoft, Oracle, SAP, VMware a další), nebo kdy je dodáno celé řešení na klíč.

První typ řešení se označuje jako **referenční řešení** (*Reference Solutions*) a druhý typ jako **integrované řešení** (*Integrated Solutions*).

Podle odhadů analytiků bude ve své IT infrastruktuře používat konvergované infrastrukturní řešení za pět let zhruba polovina všech společností. Hitachi Data Systems je jedním z aktivních průkopníků na poli konvergovaných infrastrukturních řešení.

V pojetí Hitachi Data Systems se integrované řešení jmenuje **UCP Pro** a referenční řešení je **UCP Select**.

Řada produktů **Hitachi Unified Compute Platform Pro** nabízí:

- Předkonfigurované a integrované řešení dodávané na klíč
- Špičkové blade servery a disková pole Hitachi Data Systems a síťové produkty firem Brocade nebo Cisco
- Inovativní Hitachi UCP Director software (*Orchestration layer*) na plat-

formě VMware vSphere, který zajišťuje integrovaný management a orchestraci s VMware vCenter

Řada produktů **Hitachi Unified Compute Platform Select** nabízí:

- Ověřená referenční řešení
- Volbu v použití výběru Hitachi serverů a diskových polí a software pro management
- Podporu pro širokou řadu aplikací, jako jsou:
 - virtualizace serverů a desktopů pro VMware, Microsoft a Citrix;
 - OLTP databáze – Oracle;
 - Data Warehouse aplikace – Microsoft SQL Server 2008 a 2012;
 - e-mailová řešení – Microsoft Exchange;
 - Business Analytics řešení – SAP HANA.

Standardní komponenty řešení Hitachi UCP jsou:

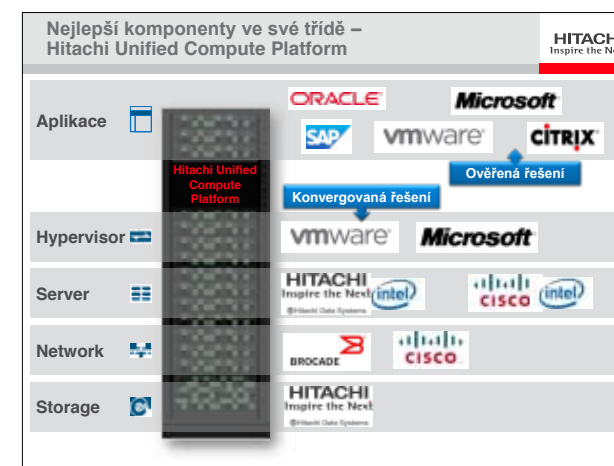
Servery

Servery jsou buď Hitachi Compute Blade CB500 (midrange) nebo CB2000 (enterprise), případně CISCO Unified Computing System (UCS) servery.

Hitachi Compute Blade servery splňují požadavky nasazení pro kritické aplikace v datových centrech a nabízejí řadu enterprise funkcí k zajištění vysokého výkonu, dostupnosti a spolehlivosti, jako jsou:

- redundantní a hot-swap komponenty pro vysokou dostupnost;
- možnost spojování více bladů a technologie symetrického multiprocessingu;
- Logical Partitioning (LPAR) na úrovni hardwaru blade serverů.

Hitachi Compute Blade servery podporují širokou řadu volitelných blade komponent a mohou přizpůsobit I/O výkon přesně podle požadavků aplikací.



Disková pole

Hitachi Virtual Storage Platform (VSP) je vysoce výkonné a škálovatelné (3D) diskové pole pro data všech typů. Představuje jedinou enterprise storage architekturu, která se umí pružně přizpůsobit požadavkům na výkon, kapacitu a podporuje použití polí jiných výrobců pomocí virtualizace pod systémem VSP. Diskové pole VSP, integrované v řešení Hitachi UCP, zajišťuje funkce, jako robustní storage virtualizace, dynamický provisioning a automatický tiering.

Pole třetích stran mohou být jednoduše integrována do UCP management frameworku pomocí virtualizace diskovým polem VSP.

Disková pole řady Hitachi Unified Storage (HUS) mohou být dalšími komponentami UCP řešení.

Řada HUS 100 nabízí výkonnou kombinaci pro bloková, souborová a objektová data a jsou navržena tak, aby splnila všechny požadavky v oblasti midrange diskových polí.

Model HUS VM je unifikované diskové pole s virtualizací, které splňuje všechny požadavky na enterprise diskové pole. V řadě Hitachi Unified Storage je možné kombinovat blokový způsob ukládání dat se souborovým způsobem pomocí Hitachi NAS Platform (HNAS).

Síťové prvky

Síťové komponenty (volitelně Brocade nebo Cisco) integrují Fibre Channel a Ethernet technologie v řešení Hitachi UCP.

Software

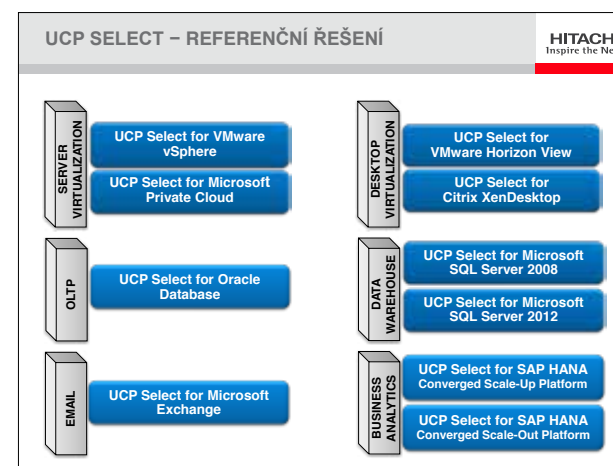
Hitachi UCP Director software zajišťuje jednoduché a přehledné rozhraní pro správu a administraci řešení UCP a je integrován do prostředí VMware vCenter. Nabízí schopnost orchestrace a ve spolupráci s vCenter umožňuje zahrnout skupiny fyzických a virtuálních zdrojů do společného poolu.

UCP Director zjednodušuje integraci a správu velkých dynamických prostředí. Díky používání uživatelského rozhraní vCenter se snižují nároky na nasazení a administraci provozu a zvyšuje se ekonomičnost provozu datového centra při bezproblémovém rozšiřování.

Služby

Nedílnou součástí řešení Hitachi UCP jsou i služby, které jsou dodávány buď přímo divizí HDS – Global Solution Services (GSS), nebo prostřednictvím sítě autorizovaných obchodních a servisních partnerů HDS.

Pro řešení Hitachi UCP Pro a Hitachi UCP Select nabízíme služby v oblasti ná-



vrhu, plánování a implementace řešení a samozřejmě také optimalizace migrace a správy.

Nasazení infrastrukturních konvergovaných řešení, jako je Hitachi Unified Compute Platform, může ušetřit významnou část prostředků na provoz a administraci výpočetních technologií. Odhaduje se, že to může být až osmdesát procent celkových nákladů na IT (TCO).

Úspory se projeví v celém životním cyklu řešení, ať už jde o testování a vývoj, nasazení a provoz, administraci, využití zdrojů, a také provozní náklady (jako například napájení, chlazení a prostor) v každé jednotlivé oblasti se pohybují v řádu desítek procent proti standardním řešením.

Hitachi Data Systems je připraveno ukázat a vyčíslit úspory pomocí propracované metodologie Storage Economics, kdy prokazatelným způsobem vyčíslíme všechny náklady na provoz řešení v čase a úspory, které přináší nasazení nových technologií.

V případě zájmu o další informace k řešení Hitachi UCP navštivte stránky www.hds.com/products/hitachi-unified-compute-platform/ nebo kontaktujte MMH computer, obchodního partnera společnosti HDS.

MHM má nové partnery

Horymír Šíma, MHM computer



Společnost MHM computer se stala prvním partnerem společnosti Virtual Instruments v regionu Česko, Slovensko, Maďarsko.

Technologické partnerství přináší zákazníkům společnosti MHM computer nové možnosti, řešení problémů a optimalizace SAN.

Nástroje Virtual Instruments umožňují sledovat provoz a odhalovat nedostatky v reálném čase, analogicky lze přirovnat k vynálezu rentgenu v medicíně.

Věříme, že vaši současní i noví zákazníci velmi brzy ocení přínosy tohoto partnerství i samotné technologie prezentované společností MHM.

Proč si Virtual Instruments (VI) vybrala společnost MHM computer?

MHM je významnou firmou pohybující se v oblasti SAN a ukládání dat obecně.

Disponuje skvělým technickým zámeřím a dlouholetými zkušenostmi pro efektivní využití produktů VI.

Má již VI dominantního partnera v tomto regionu (Praha)?

Nemá, MHM je prvním partnerem v regionu, výhodou MHM je, že působí v ČR, SK a HU, což přinese sdílení know-how skrze tyto tři země.

Proč bylo potřeba přibrat partnera? Produkty VI dosud v regionu nebyly.

Co toto partnerství přinese společnosti MHM computer? Co je v pozadí VI za tímto rozhodnutím?

Společnost MHM získá další silný nástroj k řešení provozních požadavků svých zákazníků, ještě více podpoří znalosti, profesionalitu a schopnost řešit problémy a složitá zadání. VI získá partnera, který je vlivnou autoritou v regionu.

Je to poprvé, co budou VI a MHM computer pracovat společně?

Ano, je to první společná aktivita.

Jaké zákazníky chce MHM computer oslovit přes VI?

Chceme oslovit klienty, pro které představuje SAN klíčové místo pro podporu byznysu.

Je pro společnost MHM computer toto partnerství výzvou?

Velice rádi bychom prokázali naši dlouhou a rozsáhlou zkušenost v oblasti SAN, a to tak, že dokážeme využít potenciál VI efektivněji než kdokoliv předtím.

Bude společnost MHM computer nabízet všechny dostupné produkty firmy VI?

Přivítejte Cisco UCS na palubu

Miroslav Teichman, MHM computer

MHM computer je přední společností v oblasti serverů, ukládání dat a networkingu. Je proto logické, že chce zákazníkům nabízet nejlepší technologie, které jsou na trhu k dispozici. Jsme proto rádi, že můžeme oznámit dohodu se společností Cisco, jejíž řešení Unified Computing System (UCS) budeme klientům nabízet. V tuto chvíli se již intenzivně připravujeme na certifikaci Unified Computing Technology Specialization.

Samozřejmě že ano, největší síla a přidaná hodnota je právě v komplexnosti, jakou dokáže nabídnout jen produktová rodina VI.

Jaká území bude partner pokrývat?

Bude totožné s geografickými aktivitami MHM, tedy CZ, SK a HU.

Kdy bude partnerství VI a MHM computer oznámeno?

Informace je zveřejněna na internetových stránkách obou společností a průběžně ji propagujeme na všech akcích.

Bude mít VI nějaké technologické a HW požadavky vůči MHM?

Již jsme společně začali stavět demo instalaci, která už má za sebou první pozitivní výsledky.

Jak jsou technologie obou firem kompatibilní?

Výhodou produktů VI je prokázaná kompatibilita i v silně heterogenním prostředí MHM.

Cisco Unified Computing System je moderní serverová architektura, která maximálně podporuje virtualizaci, bleskové nasazování aplikací, analýzu velkých objemů dat a rapidně snižuje náklady na správu fyzické infrastruktury v datových centrech. To jsou hlavní důvody, proč chceme svým zákazníkům toto řešení nabízet.

Společnost Cisco je pro MHM computer už dlouhou dobu spolehlivým a dobrým partnerem. Těší nás proto, že můžeme toto partnerství posunout dále a spolupracovat na projektech v oblasti UCS.

Cisco Unified Computing System

Tomáš Novák, Business Development Manager společnosti Cisco

Požadavek okamžitě řešit potřeby a iniciativy podniku a zároveň poskytovat více služeb pro rychle se rozrůstající komunitu uživatelů představuje stále větší tlak na už tak přetíženou infrastrukturu IT. Datová centra často dosahují limitů své kapacity a proto je potřeba najít jiné řešení, než prosté přidávání dalšího hardwaru. Inovativní řešení Cisco Unified Computing System (UCS) je moderní platformou pro datová centra, která s ohledem na potřeby širokého spektra zákazníků umožňuje snížit celkové náklady na vlastnictví a zvýšit schopnost pružně reagovat na požadavky organizace.

Cisco UCS je první platformou, která integruje servery Intel® Xeon® se standardní architekturou x86 se sítěmi a přístupem k úložišťům do jediného sjednoceného systému. Rozšířitelnou platformu UCS lze spravovat jako jediný systém, ať již obsahuje jeden server nebo 320 serverů s tisíci virtuálními počítači, a to prostřednictvím aplikace Cisco UCS Manager.

Ta umožňuje správu všech operací a konfigurací systému a snadnou spolupráci správců úložišť, sítí a serverů při zadávání profilů služeb pro jednotlivé aplikace. Využití servisních profilů a šablon kromě jiného umožňuje například zajištění obnovy serveru maximálně do 10 minut. V případě výpadku kteréhokoliv UCS serveru jej vlastními silami můžete nahradit jednoduchou aplikací jeho servisního profilu na jakýkoliv jiný volný nevyužitý server.

Servisní profily tvoří jakýsi centrální management, do kterého lze přesunout konfiguraci hardwaru, paměti, síťových karet a procesorů a striktně ji tak oddělit od konfigurace serverů.

Hardwarová virtualizace vám tak umožní využívat na fyzické infrastruktuře

vlastnosti, na které jste dosud byli zvyklí výhradně u virtuálních infrastruktur. Servisní profil je možné snadno a rychle aplikovat na jakýkoliv blade nebo rackmount UCS server. Infrastrukturu tak lze obsluhovat v řádu minut a pracovníci IT se tak mohou zaměřit na strategičtější úkoly než je správa systému.

Další z technických inovací je konvergovaná síťová infrastruktura Cisco Uni-

fied Fabric. Přináší snížení nákladů redukcí počtu síťových adaptérů, kabelů a přepínačů pro síť LAN, SAN a HPC. Navíc využívá bezztrátové 10Gb ethernetové sítě s nízkou latencí a umožňuje tzv. „wire-once“ model nasazení, při kterém se celý systém jednou zapojí a následné změny již neznamenaají instalaci dalších adaptérů ani přepojování kabelů a přepínačů.

Celý systém je navíc navržen tak, aby šetřil energii. Rychlé procesory dokážou automaticky zvyšovat nebo snižovat výkon serveru podle aktuálních nároků aplikací.

Zjednodušené provedení serverů Cisco UCS B-Series typu blade navíc zvyšuje účinnost proudění vzduchu a může snížit počet součástí, které je nutné napájet a chladit o více než 50 % ve srovnání s prostředím tradičních blade serverů.

Tyto a mnohé další benefity řešení Cisco UCS výrazně zjednodušují škálovatelnost zdrojů datového centra, urychlují zavádění nových služeb, a zákazníkům zajišťují bezpečnou, spolehlivou a pružnou síť.





Rozhovor s Michalem Bohatou

(Senior Customer Engenner,
MHM computer)

Andrea Minaříková, MHM computer

Přemýšlela jsem, s kým udělám rozhovor do tohoto čísla. Ne snad proto, že bych měla málo kolegů a kolegyň, ale... Pak mi jeden z nich řekl: „Víš, že já toho o Michalovi moc nevím?“

A bylo rozhodnuto.

Michale, takže na úvod nám o sobě něco řekni.

Mé jméno je již zmíněno, takže pro začátek věk 46 let, rozvedený. Narozen v Praze a křtěný Vltavou. Vyučen jsem jako spojový mechanik, ale díky změnám v 90. letech jsem definitivně opustil telefonní ústředny a začal pracovat v nové a mnou neprobádané IT oblasti. Byla to výzva, které se prostě nedalo odolat, a tehdy jsem ještě netušil, že to

bude obor, který mě bude tak bavit i teď.

Pracuješ v MHM computer tři roky, co ti společnost dala, vzala, co tě tady baví?

Vidíš, jak to utíká? Začnu od konce, co mě tady baví. Jednoznačně lidi! K tomu patří vztahy, ochota a vzájemná pomoc. Pracoval jsem i ve velkých korporacích, a to jsi znala lidi jen do určité úrovně a dále to už byl pouze mlžný opar, jako je právě teď venku, když ti odpovídám.

Marně se snažím najít správnou odpověď na to, co mi společnost vzala, maximálně léta, kterých ale rozhodně nelituji. Zato v otázce, co mi firma dala, je to hodně pestré. Kromě možnosti seberealizace mnoho nového, co se můžu naučit a také si to prakticky vyzkoušet.

Máš nějaké kariérní cíle?

Jsem ve znamení ryby a tam je jasně řečeno, že vedoucí pozice nejsou můj šálek čaje, takže současnost, kdy se věnuji storage oblasti, je pro mě asi finální.

Jaké povolání jsi chtěl dělat jako dítě?

Když jsem byl prcek, tak samozřejmě popeláře, to je jasné. Ovšem pak jsem spadl vláčkům jako skoro každý kluk a chtěl jsem být „mašinfíra“.

Jak moc dobře plánuješ?

V životě moc neplánuji, maximálně destinaci, kam třeba pojedou na dovčů. Plánování času v pracovní oblasti je, myslím, v pohodě. Nerad jezdím a přicházím kamkoliv pozdě.

Co pro tebe znamená úspěch?

Když se povede uskutečnit to, co je na papíru, až do racku. Nebo například řešení zapeklitých problémů, kdy jdeš do hloubky a nakonec to prostě vyřešíš a můžeš na tom „spálit“ i několik dnů. Ovšem dnes bude úspěch i to, že na všechny tvé otázky odpovím.

Jak reaguješ v náhlých, extrémních a stresujících krizích?

To je pro mě adrenalin, práce pod stresem stojí mnoho sil, takže se může stát, že klid je pryč, a můžu vyletět jako čert z krabičky. Ale to fakt není denní jev a snažím se to zvládat.

Říká se o tobě, že máš rád Moravu a víno. Co říkáš na víno, ženy, zpěv?

Morava je prostě úúúžasná a víno (takové to, co není pro Pražáky) mi moc chutná, třeba Veltlín nebo Pálava, mám raději bílé víno. Ženy jsou tam moc prima a víc to nebudu rozvádět. Na zpěv bych měl mít zbrojní průkaz – ten totiž zabije každého.

Je konec léta, podzim v rozpuku, když se ohlédneš, co jsi zažil pestrého?

V červnu jsem byl na Krétě na jižním pobřeží, konkrétně Matala, a konal se tam právě beach festival, živé koncerty, vý-

borné mojito a všude hippies. To bylo fakt dost pestré.

Kdy naposledy ses dostal na hranici svých fyzických možností?

To souvisí s předchozí otázkou, na jednu pláž se lezlo přes větší horu a přítelkyně se rozhodla, že si při sestupu a návratu do města udělá něco s kotníkem. Takže jsem prověřoval své možnosti hodně důkladně.

Jaký je tvůj oblíbený styl hudby a jak často ho posloucháš?

Vyrůstal jsem na Pink Floyd a jejich albu The Wall, protože brácha to pořád hrál na kotoučáku. Osobně u mě vedou 80. až 90. léta. Nic neříkající tuc tuc bum cink mě fakt nebere. A z našich kapel třeba MIG 21.

Kdybys o sobě měl napsat knihu, jak by se jmenovala?

No to fakt nevím, řeknu tak za 20 let.

Jaký je tvůj nejtrapnější moment?

Rozepnutý poklopec v metru, bohužel trasa C má mnoho stanic a jezdím z konečné, takže jsem měl stále větší publikum diváků, než jsem na to přišel.

Obtěžuje tě, když není něco uděláno pořádně?

No právě, to mi vadí, jsem takzvaný dotahovač.

Jaká je nejlepší rada, kterou jsi kdy dostal?

Abych se řídil intuicí a srdcem.

Kdybys mohl strávit jednu hodinu děláním čehokoli, co by to bylo?

Popadl bych fotoaparát a šel fotografovat současné barvy podzimu.

Proč si myslíš, že je pro některé lidi tak těžké říct „omlouvám se“?

Třeba si nepřipouštějí, že se to má tak udělat, nebo v horším případě nejsou vychovaní.

Jak přijímáš kritiku od druhých?

Oprávněná kritika se musí přijmout, i když se budu mračit a tvářit, že to je křivda, přijmu ji a snažím se to napravit.

Co ti na tomhle světě láme srdce?

Závist, chamtivost a nenávisť.

V jaké náladě se většinou nacházíš?

Většinou se usmívám a jsem samá legrace, ale to je tím, že jsem ryba

RYCHLÁ STŘELBA:

Oblíbený nápoj: mojito
Dovolená aktivní/pasivní: pasivní
Oblek nebo džíny: džíny
Jak se vidíš – flegmatik/cholerik: cholerik
Blondýna/bruneta: bruneta
Sex nebo jídlo: sex
Fotbal nebo hokej: fotbal
Komedie nebo horor: komedie
Tvůj nejhorší zlovyk: kouření
Oblíbený server: www.mixer.cz
Který talent bys chtěl mít: každý den jiný
Morava nebo Seychely: Morava

a starosti právě schovávám za úsměv. Ale někdy to prostě nezvládnou a pak jsem čitelný, že se něco děje a mám starosti.

A máš vzkaz pro nás všechny, kteří s tebou trávíme čas v práci?
 No tak určitě. Jsem tu s vámi moc rád.

Ohlédnutí za roadshow Data v péči LIVE

Andrea Minaříková, MHM computer

V říjnu jsme se sešli již na 10. ročníku Hitachi roadshow, která se opět konala pod záštitou časopisu Data v péči. Tentokrát s názvem Technologie z portfolia Hitachi DataSystems.

Roadshow vyvrcholila 24. října 2013 ve 14 hodin v Praze na Chvalské tvrzi. Sešli jsme se opět v hojném počtu, což nás samozřejmě potěšilo.

Program byl rozdělen do několika okruhů s prezentacemi jak pracovníků MHM computer, tak od Hitachi Data Systems, kde svoji přednášku měli pan Radim Petržela a Roman Kalný.

Nutno podotknout, že veškerá vystoupení byla na profesionální úrovni, a tímto děkuji jak kolegům z MHM computer, tak společnosti Hitachi Data Systems za její odbornost.



Vánoční poděkování

Děkujeme všem
zákazníkům a partnerům,
kteří nám v tomto roce
věnovali svou důvěru,
a přejeme jim hodně
zdraví, spokojenosti
a osobních úspěchů
v roce 2014

